

# 不是我，是他！ ~他必興旺

## 約翰福音 3:22-30

### 導言：

今天的聖經故事是關於耶穌和施洗約翰，其中最精彩的部分就是約翰為耶穌做見證說「他必興旺，我必衰微。」簡單的一句話，永遠挑戰我們如何為主見證。

### 辯論潔淨的禮 (vv.22-26)：

故事一開始，耶穌和他的門徒也到猶太，在那裡替人施洗禮。當時施洗約翰就在靠近耶路撒冷的哀嫩施洗；因為那裡水多，眾人都去受洗。從其它福音書，我們知道施洗約翰是一個有恩賜，個性正直、很特別的人。他不怕得罪人直接指責當時宗教領袖法利賽人和撒都該人是「毒蛇的種類」，也曾不怕生命危險指責統治者希律王犯淫亂的事。他受眾人歡迎極具影響力。當他開始在曠野傳道，就有許多人從城市去曠野聽他的信息。當時的以色列民看到一幅圖畫，施洗約翰如同先知以賽亞所預言的那位使者「有聲音在曠野呼叫：修直主的路。」他帶領人到上帝的面前，一生做至高者的先知，行在主的面前為主預備道路，為主召集合用的百姓。施洗約翰可說是對耶穌的事奉影響最大的人。他在約旦河替耶穌施行洗禮。耶穌開始在加利利傳道，所說的信息和施洗約翰的內容都同樣是悔改的信息「你們當悔改，因為天國近了。」約翰福音第一章6-8記載「有一個人，是從上帝那裡差來的，名叫約翰。這人來是為了要替光作見證，叫眾人因他可以信。他不是那光，乃是要為光作見證。」作者特別強調施洗約翰不是那光，單單是要為光做見證；因為那光就是那位上帝差派的拯救者—耶穌基督。

在哀嫩約翰和耶穌同時施行洗禮，這是帶領人悔改、脫離罪惡的記號。忽然發生一個事件。約翰的門徒和一個猶太人辯論潔淨的禮，或許這個猶太人提到耶穌。門徒向約翰報告時，沒有說辯論潔淨的禮，焦點反而是在做比較。他說「拉比，從前同你在約旦河外、你所見證的那位，現在施洗，眾人都往他那裡去了。」門徒說話的口氣是埋怨耶穌的事工很成功。他沒有直接提到耶穌的名字，而是用「從前同你在約旦河外、你所見證的那位。」或許這是因為他很生氣，憤怒到一個程度，連名字都不願意說出來。雖然約翰的門徒知道施洗約翰對耶穌的看法，可是無法認同，無法忍受耶穌竟然自己出去替人施行洗禮，聚集比老師更多門徒。他們甚至認為耶穌搶走約翰的生意，於是怨恨地說「眾人都往他那裡去了」，表示事情很嚴重。

### 彼此競爭的心態：

在這裡我們看見彼此競爭的心態。約翰的門徒向老師報告消息。內容反映很深的擔憂，害怕約翰的地位受到耶穌威脅，害怕施洗約翰的地盤會被耶穌和他的門徒搶去。今天的社會、經濟又何嘗不是建立在「數量化」，用看得到的數字彼此競爭：公司和公司拼成績、學校和學校拼排名、醫院和醫院拉優秀的醫生。這種社會風氣也會影響教會。連事奉聚會一不小心都會陷入彼此競爭的文化，在教會裡面分黨結派，彼此競爭。好比第一世紀的哥林多教會是一間充滿聖靈恩賜的教會。然而恩賜多，紛

爭也多。有人說「我屬於保羅」，有人說「我屬於亞波羅」，有人說「我屬於磯法」。這都不算甚麼，我「屬於基督」，是不是最屬靈。使徒保羅勸哥林多教會「基督是分開的嗎？你們中間也不可分黨，只要一心一意，彼此相合(哥前1:10-12)。」今天同樣的情形也會發生。有位牧師說他很不喜歡參加眾教會的禱告會，說是為彼此的需要代禱，實則是在許多看得到的地方互相競爭。比教會的最新設備、比教會會友人數、事工內容、財務奉獻、愛餐內容……凡能想到的都能在暗中較勁。有時愈有恩賜、愈受歡迎的人，不知不覺陷入過度高看自我、驕傲自大的危機。上帝的事工和教會變成「我的事工，我的教會。」按照人性，要一個人從高位退下來，從主角變成配角，豈是那麼簡單？受人尊敬，為耶穌施行洗禮的約翰是否會忘記自己的地位，忘記自己應該扮演的角色？

### 約翰的回答 (27-30)：

施洗約翰的回答表明了他的心境，也指出耶穌成功的原因「若不是從天上賜的，人就不能得甚麼。」約翰很清楚所有的是上帝賞賜給他的：他單單行在主的面前。上帝沒有給他權柄去干涉耶穌，他就是基督。約翰加爾文說「施洗約翰認為不是他、或是任何人的能力讓他有才能，因為我們所有人的地位都是出自上帝的心意。」這句話也是在說耶穌的成功是上帝賞賜給他的。施洗約翰看見天父上帝手上的每件事。人會受耶穌吸引，是出於天父的旨意。這句話也是在說救恩是上帝的禮物，靠著自己的努力是無法得到。施洗約翰又說「我曾說『我不是基督，是奉差遣在他前面的』，你們自己可以給我作見證。」如果約翰的門徒看上帝比看他們的老師更重要，專心思考約翰所講過的話，在面對地位受挑戰時，就不會這麼生氣。施洗約翰說他不是基督。他是奉上帝差遣在基督的前面。耶穌的成功表示約翰有盡忠他的職務：預備好百姓，讓他們接受耶穌基督。

施洗約翰如此說「娶新婦的就是新郎；新郎的朋友站著，聽見新郎的聲音就甚喜樂。故此，我這喜樂滿足了。」絲毫沒有傷心失望、還是生氣，約翰歡喜慶祝耶穌的成功。他用婚禮的比喻說明在婚禮最重要的人是新郎。他的朋友正在旁邊一同歡喜。在猶太人的禮俗，新郎的朋友扮演非常重要的角色：安排計劃婚禮，負責將新娘帶到新郎面前。任務一完成就鞠躬下台，新娘是屬於新郎的。約翰加爾文說「那些帶領教會到自己面前，不是到基督面前的就是沒有尊重婚姻，破壞婚姻的人。」教會是基督的新娘，是屬於基督的；所以在教會事奉的人需要不看見自己，惟獨看到基督。同樣，施洗約翰說耶穌的事工成功，讓他充滿歡喜。他的門徒帶來的不是壞消息，是他盼望聽到讓他喜樂滿足。

### 互相同工配合：

在上帝國，我們需要突破彼此競爭的心態，同工中間互相配合互相成全。施洗約翰的門徒所擔心的消極、自私的。施洗約翰知道他扮演的角色和他的地位。當他的門徒跑去跟隨耶穌，約翰並沒有感覺到自己的羊，個人的功勞名聲被搶走。約翰說他的任務完成，忠心自

己的職分，配合基督耶穌就讓他得到無比的快樂和滿足。一位年長資深的牧師聽到新來的牧師非常成功。後來他和這個新來的牧師分享「我為你的出現禱告十五年！」我們是否願意為了福音的緣故，放下自尊心 and 別人互相同工、一起配合？

### 他必興旺 (v.30)：

成為一個忠心跟隨主的領袖已經是很不簡單。更不容易更困難的是放手，鼓勵大家去跟隨另一個人。最後約翰說「他必興旺，我必衰微。」基督的興旺和約翰的衰微是上帝的旨意，上帝喜愛的。這句話強烈對比耶穌和約翰。施洗約翰知道他和耶穌是完全不同的地位和角色。上帝的計劃是基督必興旺，同時奴僕必衰微。奴僕不應該取代主人的地位，這是歷代基督徒需要學習的功課。我們是否知道上帝要我們扮演的角色？我們如何活出自己主耶穌的僕人？我是否為了主的名得到榮耀而歡喜？還是比較在意自己的自尊心、名聲、影響力？施洗約翰不敢和耶穌比較，他接受基督和他的身分完全不同的事實。「他必興旺，我必衰微」剛好說明行施洗約翰的偉大和他的謙卑。難怪在馬太福音11:11耶穌說「我實在告訴你們，凡婦人所生的，沒有一個興起來大過施洗約翰的。」雖然施洗約翰這麼偉大，還是一個「舊」和「新」兩個不同時代交替的人物。因此，耶穌繼續說「然而天國裡最小的比他還大。」這句話不是看輕施洗約翰，是表明新約時代建立的上帝國是多麼偉大；能進入天國的人是多麼幸福！

### 信心的告白：

如果我們要真正打破彼此競爭，真正和別人互相同工，特別是和我們看法作法不同的人有好的配合，我們也需要學習施洗約翰信心的告白「他必興旺，我必衰微。」施洗約翰曾是眾人注意的焦點。如今他預備好，當信號出現就隨時離開舞台，不再是眾人的焦點。後來施洗約翰被希律王抓去關在監裡時，派人去問耶穌是否是基督？因為耶穌所做的和他所想像、所期待的很不同。他再一次確定自己心裡的疑問就立即放手，接受耶穌的答案：讓耶穌自己照上帝的呼召活出基督的角色，不是按照約翰的意思。「娶新婦的就是新郎」人在上帝面前沒有任何可誇口的。如此謙卑的態度使約翰沒有追求自己的地位，努力忠心在自己應該做的。他準備好謙卑自己，高舉耶穌基督。雖然他沒有完全明白耶穌和耶穌所做的，他願意順服主，將自己交託主。施洗約翰所作的真正是我們學習的榜樣，這是教會服事很美的一幅圖畫。真正的事奉是愈來愈少看重自己，愈來愈多看重主耶穌基督和別人。願我們也在服事基督上面，操練「他必興旺，我必衰微。」願主給我們力量，如同給施洗約翰一樣。



2025 新任同工就任



牧師帶大家一起為他們祝福

### 結論：

耶穌不是一個更強的摩西、大衛、還是施洗約翰。他是從天而來，和任何人完全不同。耶穌是上帝的道，他的同在和臨在將我們帶入上帝的豐富，完整的救恩。我們需要知道耶穌和天父上帝的關係，需要自己領受上帝在耶穌基督裏的豐富。親愛弟兄姊妹，當我們替主耶穌基督做見證時，是誇口自己和別人的優點，還是讓人真正看到基督？請記得，教會所有的事工都屬於基督。遵行上帝旨意的或許方式不同，但不可競爭對立只有祝福。求主教導我們每個人盡本分；是僕人，不是主人；是新郎的朋友，不是新郎；是真理的見證人，不是真理本身。願我們活出「他必興旺，我必衰微」，阿們！（聖路易台灣基督長老教會 吳炳賢牧師02-23-25講道稿）

# 戰國策萬萬稅

晚生姓高 聖羅倫佐

1890年關稅法案，成為法律。對進口的平均稅收，上調近百分之五十，旨在保護國內產業免受外國競爭，提高聯邦政府財政收入。是共和黨的策略，這個具有爭議是保護主義。引發激烈討論，被民主黨譴責。關稅1894年，被威爾遜-戈爾曼關稅法案所取代，新法案及時降低關稅稅率。經過450處修訂，1890年關稅法案獲通過，將所有進口品的平均稅率從38%提至49.5%。眾議員麥金萊被稱為「貿易保護的拿破崙」，而該法案始終試，保護美國製造商的利益。然而，該法案對某些商品完全取消關稅，因為利用恢復這些關稅的威脅，可以誘使其他國家降低，對從美國進口商品的關稅。

錫板是每年數千萬美元進口商品。國產一直是無足輕重。為刺激國內錫板產業，1890年關稅從30%上調至70%。法案還包括獨特的條款，規定1897年後，除非任何一年的國內生產，達到當年進口的三分之一，錫板不征任何關稅。這項關稅在於貿易保護，否則就根本不徵稅。關稅將國內錫板產業發展，加快了約10年，但消費者的損失超過該產業的獲利。

針對羊毛和羊毛商品的新關稅，具保護主義。意味著越有價值的羊毛，徵收越高的稅率。政府希望確保進口商，不會將高質量羊毛，申報，為地稅羊毛，以逃避關稅。

法案取消糖、糖漿、茶、咖啡和獸皮的關稅，但授權總統恢復這些關稅，如果此類商品是出口自「相互之間不平等，不合理的」方式，對待美國出口的國家。當時想法是以許行政部門，利用重新設置關稅的威脅，作為使其他國家，降低對美國出口關稅的手段，來「確保互惠貿易」。雖然這授權，違背憲法中的禁止授權原則，這樣的威脅，成功在10項條約談判中，使其他國家減少，對美商品關稅。

該關稅沒有被認可，因為美國民眾，受物價的急劇上漲。1890年選舉中，共和黨失去眾議院的多數，席位從171降至88。在1892年總統大選中，哈里森被格羅佛·克利夫蘭徹底擊敗，參議院、眾議院和總統職位都在民主黨控制。議員們立即開始起草新的關稅立法，1894年威爾遜-戈爾曼關稅通過，降低美國關稅的平均水準。關稅在國外也未被接受。大英帝國，用麥金萊關稅，來支持關稅報復。

美國1930年6月，國會制定《斯姆特霍利關稅法》，提高進口關稅，保護美企業和農民，為大蕭條的國際經濟，增添相當大的壓力。進一步提高，美國原本就很高的關稅率。1922

年，國會頒布《福特尼-麥坎伯法案》，是史上最嚴厲的貿易保護主義，關稅法案之一，將平均進口稅提高到40%左右。引發歐洲各國報復，但對美國繁榮，影響不大。然而，在整個20年代，隨著歐洲農民，從一戰中恢復過來，而美國同行，面臨激烈競爭，和因生產過剩，導致價格下跌，美農業利益集團遊說，聯邦政府保護農產品進口。1928年，共和黨候選人胡佛(Hoover)競選時，承諾提高農產品關稅，但上任後，其他遊說者鼓勵他，支持更大範圍加稅。儘管大多數共和黨，支持提高關稅，但失敗，主要是因為參議院中間派共和黨反對。然而，為應對1929年的股市崩盤，保護主義勢力增強，關稅法案隨後，在參議院僅以微弱優勢通過，但在眾議院卻輕鬆通過。儘管超過千名經濟學家請願，敦促他否決該法案，胡佛還是簽署成為法律。關稅法案導致華爾街早期失去信心，顯示美孤立主義。由於平均關稅提高約20%，引發外國政府報復，許多海外銀行開始倒閉。兩年內，約二十多個國家採取類似關稅，使本已陷入困境的世界經濟，更加惡化，全球貿易減少。29至32年間，美國與歐洲的進出口，下降約三分之二，而該法案生效的四年內，全球貿易總量，也出現相同下降。34年，羅斯福總統簽署了《互惠貿易協定法》，降低關稅，促進貿易自由化，與外國政府合作。一些觀察家認為，關稅加劇大蕭條，導致政治極端主義興起，使希特勒能夠，增強政治實力權力。羅斯福總統評論：每個國家都會感受到，近來建立貿易壁壘的惡果。公民遭受苦難。多數人宣稱，需要戰爭，作為政策手段，這並非偶然。由於這些自殺政策，及伴隨的苦難，人們絕望地相信戰爭，似乎低於和平的代價。

大蕭條發生，在各國有很大差異。大蕭條在美國和歐洲持續的時間特別長，而且影響特別嚴重；世界經濟所經歷的最嚴重的蕭條，是多種原因造成：消費者需求下降、金融恐慌以及政府政策錯誤，導致美國經濟出產下降。大蕭條對經濟影響巨大，既包極端的苦難，和經濟政策的深刻變化。

大蕭條發生，在各國有很大差異。大蕭條在美國和歐洲持續的時間特別長，而且影響特別嚴重；世界經濟所經歷的最嚴重的蕭條，是多種原因造成：消費者需求下降、金融恐慌以及政府政策錯誤，導致美國經濟出產下降。大蕭條對經濟影響巨大，既包極端的苦難，和經濟政策的深刻變化。

大蕭條發生，在各國有很大差異。大蕭條在美國和歐洲持續的時間特別長，而且影響特別嚴重；世界經濟所經歷的最嚴重的蕭條，是多種原因造成：消費者需求下降、金融恐慌以及政府政策錯誤，導致美國經濟出產下降。大蕭條對經濟影響巨大，既包極端的苦難，和經濟政策的深刻變化。

到29年秋，美股價格已達到無法用合理的，未來收益解釋。導致價格下跌，投資人失信心，股市泡沫破滅。10月24日「黑色星期四」恐慌拋售。結果價格下跌，迫使投資者，清算持有股票，加劇下跌。從9月的最高點到11月的最低點，股價下跌33%。股市大崩盤。

30年美國頒布的《斯姆特霍利關稅法》和保護主義政策。旨在透過減少農產品的外國競爭，來提高農民收入。但其他國家也紛紛效仿，既為了報復，也是為了強行糾正貿易不平衡。大蕭條最嚴重影響是人類苦難。在短時間內，世界產量和生活水準，急劇下降。1930年代初，工業國家，25%失業。大蕭條和應對政策，改變世界經濟。美通過《社會保障法》，設立失業補償和養老保險，因應困境。

特朗普當選後，依照2025計畫，任命作者為官員，實施計畫。他像新皇帝，抓住機會，透過特朗普帝國十字軍，征服世界的瘋狂夢想，加速美帝國的衰落？下達行政命令，為所欲為，虐待全民，承受高關稅之苦。加劇通膨，重複1929年大蕭條的悲慘歷史？他是否與俄總統普京合謀，摧毀美國？曾表示，貿易戰是好事，而且很易贏。但許多經濟學家不同意，大幅提高關稅，能夠改善經濟。特別指出，1930年6月通過的《斯姆特霍利關稅法》未能保護美國工業，免受關稅影響。儘管這是在1929年股市崩盤，幾個月後發生，但美國尚未「全面進入大蕭條」。國會和總統胡佛的想法是，對無論來自哪個國家，數千種進口商品稅收，將保護美國農民並國家經濟。全國經濟學家向共和黨國會表示，這只會損害世界和美國經濟。其他國家對美關稅的回應是，對國際貿易設置限制，會讓美國更難擺脫衰退。提高進口商品變得買不起，失業人們，只能買國內產品。全球貿易暴跌65%。實際上，《斯姆特霍利關稅法》延長蕭條，甚至加劇全球經濟蕭條。最終這影響長期貿易政策。從1934年的《互惠貿易協定法》開始，以及在整個世紀中，陸續推出的其他法案，美國把減免關稅，當作談判籌碼。因此，在35年至41年間，與其他國家談判，降低關稅，促進經濟成長，達成一系列互惠協議。自45年以來，總統都尋求降低貿易壁壘，並談判互惠協議。努力體現關稅與貿易總協定、世貿組織和北美自由貿易協定。

特朗普13日簽署備忘錄，對外國商品徵收對等關稅，以牙還牙！但未公佈稅率及實施日期。這是對中國、進口鋼鐵鋁的額外關稅後，

貿易戰的新一輪升級。又說，會將其他國家的非關稅政策，視為不公平貿易，需要以徵收關稅回應，並向汽車、半導體和藥物，另徵收進口稅。較早時公佈，要在本土設廠，製造鋼鐵鋁，而不是進口，這才能重振，美製產業。美鋁業25日警告，如開徵鋁關稅，將失10萬個職位，未能迅速提升產能，以填補關稅供應缺口。關稅是毀滅，將導致美汽車產業，成本大增，引發巨大混亂，帶來前所未有的衝擊。美使用的鋼鐵，約四分一進口，鋁進口依賴更強，進口約一半，在預見的未來，美國的鋼鐵，將顯著高於世界市場價格，不利於汽車製造、電氣機械以及飛機等。產業工人數量，約是鋼鐵業的十倍，鋼鋁關稅僅會，讓少量鋼鋁企業，短期內受益，而令更多企業受損。特朗普下令對鋼進口，展開調查，可能為未來徵收關稅鋪路。正尋求方法，提高本土鋼產量，認為鋼對電動車、船舶，相當重要。調查將依據《貿易擴張法》進行，與前對鋼鐵鋁，採取相同措施，可能，再用國安為由，對進口鋼產品，加徵關稅，再擴大貿易戰。

特朗普邀功取消紐約擁堵費。沾沾自喜，不僅社群平臺上自稱「國王」高喊萬歲，還用白宮官方帳號，發布電腦合成的國王圖片，我皇萬歲，萬萬稅！引批評。民主國家，沒有國王。他是獨裁者，像混世大魔王惡霸，奇怪是最高法院的法官，並沒有抗議，獨裁越權。行政命令，胡作胡為，破壞聯邦體系，部門休克。在全球發動貿易戰和關稅戰，這場戰爭沒有贏家，國民將遭受高物價和通脹困擾，導致經濟停滯不前，推高汽車、住房、網路、服裝和電子設備的價格！大批共和黨政客拜他，越演越烈，提案把他生日，列為法定假期；把首都機場改為特朗普機場；在總統山增特朗普頭像。基辛格稱：美國朋友很危險，美國盟友則致命！特朗普大規模驅逐貧窮的非法移民，但為富人提供金卡。有詩為證：美國金山黃金地，海陸空運尋金熱，金卡綠卡為你設，無財無材莫進來。他是聽從，美國五十一州，加拿大公民馬斯克建議，干涉聯邦部門，美國內政和所有美國人，大量敏感數據？不幸他沒有從歷史，吸取關稅戰教訓，讓惡性循環重演。有信心贏得這場，不得人心關稅戰？自我為中心的非理性決定，引發全球災難！會從經濟戰演變成軍事，第三次世界大戰？他發起這樣的戰國策，關稅戰挑戰所有鄰居，違背耶穌愛鄰如己的教導？美國將經歷嚴寒和烈火，水深火熱的未來？他是亂世治世還是救世？他火氣算盤，無本生利，徵收世界關稅，讓美國再次偉大？（本文為作者意見，不代表本報立場）