

關於特朗普總統的對等關稅計畫

美國總統唐納德·特朗普(Donald Trump)對美國交易夥伴徵收對等關稅的計畫可能要等到4月才會實施，以便能給談判留出時間。什麼是對等關稅？如何實施這些關稅？它會給美國帶來什麼利與弊？對其他國家及全球貿易體系又會帶來什麼影響？下面是你應該瞭解的幾點：

特朗普加征對等關稅的真正意圖何在？

特朗普2月13日簽署了一項行政命令，對美國交易夥伴徵收對等關稅，以匹配對美國出口徵收的關稅，以終結他所說的各國多年來一直在占美國便宜的現象。但他明確表示，他的最終目標是迫使企業將製造業遷回美國。

美國商務部長霍華德·盧特尼克(Howard Lutnick)表示，關於對哪些國家產品徵收關稅的研究應該在4月1日前會完成，而關稅措施可能在次日開始生效。他將與特朗普提名的貿易代表賈米森·格里爾和其他顧問一起負責該計畫。

特朗普政府計畫首先針對它所說的最“惡劣”的問題，包括對美國貿易存在大額順差和對美國商品徵收最高關稅的國家。這項關稅政策將與其他國家的較高關稅稅率相匹配，旨在應對其他貿易壁壘，如繁重的法規、增值稅、政府補貼和匯率政策，並與一些國家談判以減少這些壁壘。

特朗普總統認為，對等關稅短期內雖然會帶來物價上漲，從長遠來看，這將“為我們的國家帶來巨大財富”。

資料顯示，在所有國家中，美國擁有世界上最大的貿易逆差。2023年，美國的貿易逆差為7734億美元。雖然美國的進口額為38,269億美元，但出口額僅為30,535億美元。美國對中國的貿易逆差將近2794.24億美元。美國最大的出口產品是汽車、食品和商用飛機。最大的進口商品是手機、石油和汽車。

什麼是對等關稅？它的歷史由來是什麼？

自1930年代以來，對等一直是美國參與全球貿易談判的基礎。1930年，美國通過《斯穆特-霍利關稅法案》上調關稅後，其他國家提高了自己的關稅以報復美國。1934年，國會授權佛蘭克林·羅斯福總統與其他國家談判“對等”關稅減免。1934年的《對等貿易協定法》(RTAA)導致在接下來的五年內近二十項協議的談判，以降低美國和包括當時美國最大的兩個交易夥伴，加拿大和英國在內的外國關稅。

當時，國會和總統都認識到，在國別基礎上的具體關稅的談判將非常複雜；海關人員將被迫確定進入美國的每種產品的原產國，以便對進口商徵收適當的稅款。從1923年開始，然後由國會在RTAA中立法，美國接受了後來被稱為“最惠國待遇”(MFN)的原則。根據該原則，美國對所有國家的進口關稅都是相同的，除了偶爾會對被視為不公平貿易的商品例外對待。

對等和最惠國待遇原則被證明是改變世界的理念。在隨後的幾十年裡，這些理念說服了大多數國家降低關稅並充分參與全球貿易。在全球市場上具有競爭力的美國公司認識到，只有當美國也準備在國內降低關稅時，他們才能贏得海外關稅減免。

上一次國會以對等的名義提高關稅是1890年的麥金利關稅。該關稅把來自對美國進口商品徵收“不平等和不合理”關稅的國家的許多產品的關稅提高到平均近50%。關稅導致的價格上漲，加上農產品價格的螺旋式下跌，對共和黨的支持者造成了重大的政治反彈，隨後是1893年至1896年的嚴重蕭條。

對等關稅對美國有何利弊？

高盛經濟學家對對等關稅如何運作進行的一項新研究發現，雖然對等關稅可能會提高對美國進口的商品徵收的平均關稅，但也会有助於減少貿易不確定性。

“如果應用於特定產品層面（例如，美國對來自歐盟的汽車徵收的關稅等於歐盟對來自美國的汽車徵收的關稅），我們估計，美國的加權平均關稅率可能會上升約2[個百分點]。如果應用於國家層面，影響可能會小一些，”高盛經濟學家寫道。

對等關稅對美國有何利弊？

曾於里根(Ronald Reagan)列根政府擔任商務部長顧問、主責對日談判的克萊德·普雷斯特維茨(Clyde Prestowitz)直言，當時嚴肅的政策研究者無人認同特朗普的簡化策略。

這位長期批判自由貿易的專家指出，特朗普從未提出解決貿易失衡的實質方案：「關稅本質是作秀工具，能讓政客炫耀『瞧我多強硬』，但實際效果極具爭議。」

普雷斯特維茨強調，美國根本問題在於缺乏戰略性製造業政策，卻熱衷於指責他國不公平貿易。

值得注意的是，昔日引發恐慌的日本經濟威脅論已隨時間淡化，如今日本轉為美國盟友，當前企業界主要競爭對手實為中國。日前特朗普以接待日本首相作為其就任後首批外事活動之一，再次凸顯這層戰略關係轉變。

但特朗普的執政哲學仍與其年輕時擔任房地產開發商的理念如出一轍。他至今仍堅信關稅是施壓他國開放市場、減少貿易逆差的利器。

保守派智庫美國企業研究所(American Enterprise Institute)經濟學家邁克爾·斯特蘭(Michael Strain)指出：「四十年來，只要有人問起，他就會對任何願意傾聽者重複這套理論。公平地說，這種看待國際貿易的方式確實非常直觀。」

斯特蘭表示，經濟學學生常展現與特朗普相似的直覺性經濟思維，教授們面臨的重大挑戰正是說服他們這種理解存在謬誤。

儘管特朗普憑藉顛覆共和黨數十年自由貿易傳統的立場掌控黨內話語權，斯特蘭認為其並未真正說服持懷疑態度的立法者、商界領袖和經濟學家。

他補充道，當日本向美國市場「傾銷」產品卻使美企在日「幾乎不可能開展業務」時，所謂自由貿易根本不存在。

達特茅斯學院歷史學副教授珍妮佛·米勒(Jennifer Miller)指出，特朗普對這方面的經濟憂慮，在當時不少人有相同看法。

日本在消費性電子產品和汽車領域對美國製造業構成強力競爭，隨著美國工廠倒閉、日本新品牌進軍市場，專家學者紛紛議論日本將超越美國成為全球最大經濟體。

「特朗普某種程度象徵著當時眾多質疑美國主導國際秩序是否真正符合國家利益的人群，」米勒教授分析道。

在參加奧普拉的節目前，特朗普已耗資近10萬美元在三大報刊登全版「公開信」。

該信標題直指《美國外交防務政策缺失的正是骨氣》，內容指控日本等國數十年來持續佔美國便宜。文中特別強調「日本因無須承擔龐大國防開支（只要美國願免費代勞），已建立起擁有空前順差的強健經濟體」。

特朗普主張解決方案明確——對這些富裕國家「課稅」。

「當我們保護非屬本國的油輪、運送自己不需要的石油、服務那些不願相助的盟友時，全球政客都在嘲笑美國，」他在信中如此寫道。

米勒教授分析，這則廣告強力昭示了特朗普的外交政策藍圖——其核心理念建基於零和博弈思維，認定盟友皆屬搭便車者，二戰後主導的自由國際主義在全球競爭中顯得軟弱愚昧。他主張以更具侵略性的保護主義貿易政策取而代之。

「關稅政策高度契合特朗普的意識形態與自我認知，」米勒解釋道，「這不僅體現其交易至上的理念，更強化他作為『成功交易大師』的人設？而且關稅可以被當作威脅來使用，隨時可能對另一個國家施加壓力。」

“特朗普總統的評論表明，他把這項政策視為他過去討論過的10-20%普遍關稅的替代方案，”高盛經濟學家表示。“如果美國的關稅與外國關稅稅率相匹配，理論上會降低美國關稅進一步大幅上漲的可能性。它還可能最終使一些交易夥伴降低關稅（理論上也降低美國的關稅）。”

加州大學洛杉磯分校工商管理教授鄧兆生(Chris Tang)認為，特朗普的這個想法是確保公平貿易，而不是自由貿易。他說，特朗普此舉希望通過提高進口成本，使公司能夠更好地在美國生產更多產品，創造就業機會並振興製造業。但這會增加消費者價格，因為在美國進口成本更高，生產成本更高。因此，它會影響消費者價格，對低收入家庭的影響更大。

他說：“對等關稅的實施可能會使美國與許多國家(包括其盟友)的貿易關係緊張。受這些關稅影響的國家可能會通過對美國商品徵收關稅進行報復，這可能會導致貿易戰。中國通過提高對美國商品的進口關稅作為報復，加拿大也宣佈了這種報復，這可能會給美國和國外的消費者和企業造成價格上漲，以及供應鏈中斷。傳統上與美國享有有利貿易條件的盟友可能會感到是打擊的對象，並以反制措施作為回應，從而進一步加劇緊張局勢。”

美國智庫外交關係委員會高級研究員愛德華·阿爾登(Edward Alden)和詹妮弗·希爾曼(Jennifer Hillman)在一篇文章中也表示，對所有交易夥伴徵收對等關稅的做法將引發報復，並且如果我們不能履行自己的承諾，任何國家都將更不可能有動力與美國簽訂貿易協定，”他們在文章中寫道。

另外，專家們還擔心在具體實施過程中會出現的問題。

鄧兆生說：“美國有能力像80或70年代那樣生產不同產品？美國人想從事製造業工作嗎？美國產品在價格和品質方面是否具有競爭力？細節決定成敗。”

阿爾登和希爾曼說，“逐國徵收對等關稅的計畫將是一場行政噩夢。”

他們在文章中說：“實際障礙可能比法律

方面的障礙更大。如果關稅的設定與美國交易夥伴的關稅完全一致，這將意味著美國海關和邊境保護局需要為每個國家制定不同的關稅表，這對於人手不足的機構來說幾乎是不可能的。”

對等關稅如何影響其他國家及全球貿易體系？

在奧巴馬政府時期擔任負責中國事務的美國助理貿易代表傑夫·穆恩(Jeff Moon)告訴美國之音，特朗普總統希望其他國家降低關稅，以匹配美國目前對外國商品徵收的關稅。如果他們不這樣做，特朗普打算提高美國關稅與外國稅率相匹配。

“特朗普設想所有美國交易夥伴都將參與這一進程。許多專家預測，歐盟和印度將是受影響最大的國家之一，”他說。

這位前貿易官員認為，特朗普總統的政策會給全球貿易體系帶來根本性變化。

他說：“幾十年來，關稅一直是通過與世界貿易組織(WTO)等多邊機構的談判確定的。特朗普總統希望與各個國家進行雙邊談判，並審查逐個產品的關稅。這種變化在短期內造成了很大的不確定性。目前難以預測的長期經濟影響。”

加州大學的鄧兆生教授也認為，特朗普的對等關稅可能會從多邊貿易協定轉向更多的雙邊談判，從而顯著重塑全球貿易體系。

他說：“這種轉變可能會破壞像世界貿易組織這樣基於自由和公平貿易原則的機構，而特朗普不相信這個組織。各國可能會採取更多的保護主義政策，導致貿易壁壘增加，全球貿易減少。企業可能需要通過重組供應鏈和尋找新市場來適應，以減輕關稅的影響。”

阿爾登和希爾曼甚至認為，對等關稅會摧毀現有的世貿規則。

“以這種單方面的方式提高美國的關稅將完全違反我們對世貿組織的義務，即將關稅保持在談判確定的範圍內。這將徹底摧毀世貿組織仍然存在的規則。(VOA)

特朗普40年關稅情結如何緣起日本？

當唐納德·特朗普(Donald Trump, 川普)在90年代遭遇財務危機並急需籌集資金時，他乘上85米長的超級遊艇「特朗普公主號」(Trump Princess)前往亞洲，希望能吸引日本的富豪。

這並非這位商人首次為其項目尋求日本買家或貸款方。

在競爭激烈的紐約房地產界，特朗普從第五大道的摩天大樓中，親眼見證了東京資本在80年代對美國標誌性品牌和物業的收購狂潮，包括洛克菲勒中心(Rockefeller Center)。

就在這一時期，他對貿易和美國與盟友關係的世觀逐漸成形，並開始執著於對進口商品徵稅的關稅政策。

「他對日本懷有強烈的不滿，」特朗普集團前執行副總裁芭芭拉·雷斯(Barbara Res)表示。

她指出，特朗普帶著嫉妒心理看著日本商人被視為天才，並認為美國在協助盟友日本進行軍事防禦的同時，未能獲得足夠回報。

特朗普常抱怨與日本大型商界團體打交道存在困難。

「我受夠了看其他國家佔美國便宜，」這句特朗普名言聽似出自2016年競選言論，實際源自1980年代末他在CNN《拉里·金現場》(Larry King Live)節目亮相時所言——在那段日子，他首度以潛在總統候選人的身份浮現在公眾面前。

剛在1987年出版著作《交易的藝術》(The Art of the Deal)闡述商業哲學後，特朗普便在全國性電視訪談中猛烈抨擊美國貿易政策。

在《奧普拉秀》(The Oprah Show)現場直播的攝影棚觀眾前，他情緒激動地對主持人奧普拉·溫弗瑞(Oprah Winfrey)表示，將以不同方式處理外交政策，要求盟國「支付應承擔的份額」。

他補充道，當日本向美國市場「傾銷」產品卻使美企在日「幾乎不可能開展業務」時，所謂自由貿易根本不存在。

達特茅斯學院歷史學副教授珍妮佛·米勒(Jennifer Miller)指出，特朗普對這方面的經濟憂慮，在當時不少人有相同看法。

日本在消費性電子產品和汽車領域對美國製造業構成強力競爭，隨著美國工廠倒閉、日本新品牌進軍市場，專家學者紛紛議論日本將超越美國成為全球最大經濟體。

「特朗普某種程度象徵著當時眾多質疑美國主導國際秩序是否真正符合國家利益的人群，」米勒教授分析道。

在參加奧普拉的節目前，特朗普已耗資近10萬美元在三大報刊登全版「公開信」。

該信標題直指《美國外交防務政策缺失的正是骨氣》，內容指控日本等國數十年來持續佔美國便宜。文中特別強調「日本因無須承擔龐大國防開支（只要美國願免費代勞），已建立起擁有空前順差的強健經濟體」。

特朗普主張解決方案明確——對這些富裕國家「課稅」。

「當我們保護非屬本國的油輪、運送自己不需要的石油、服務那些不願相助的盟友時，全球政客都在嘲笑美國，」他在信中如此寫道。

米勒教授分析，這則廣告強力昭示了特朗普的外交政策藍圖——其核心理念建基於零和博弈思維，認定盟友皆屬搭便車者，二戰後主導的自由國際主義在全球競爭中顯得軟弱愚昧。他主張以更具侵略性的保護主義貿易政策取而代之。

「關稅政策高度契合特朗普的意識形態與自我認知，」米勒解釋道，「這不僅體現其交易至上的理念，更強化他作為『成功交易大師』的人設？而且關稅可以被當作威脅來使用，隨時可能對另一個國家施加壓力。」

曾於里根(Ronald Reagan)列根政府擔任商務部長顧問、主責對日談判的克萊德·普雷斯特維茨(Clyde Prestowitz)直言，當時嚴肅的政策研究者無人認同特朗普的簡化策略。

這位長期批判自由貿易的專家指出，特朗普從未提出解決貿易失衡的實質方案：「關稅本質是作秀工具，能讓政客炫耀『瞧我多強硬』，但實際效果極具爭議。」

普雷斯特維茨強調，美國根本問題在於缺乏戰略性製造業政策，卻熱衷於指責他國不公平貿易。

值得注意的是，昔日引發恐慌的日本經濟威脅論已隨時間淡化，如今日本轉為美國盟友，當前企業界主要競爭對手實為中國。日前特朗普以接待日本首相作為其就任後首批外事活動之一，再次凸顯這層戰略關係轉變。

但特朗普的執政哲學仍與其年輕時擔任房地產開發商的理念如出一轍。他至今仍堅信關稅是施壓他國開放市場、減少貿易逆差的利器。

保守派智庫美國企業研究所(American Enterprise Institute)經濟學家邁克爾·斯特蘭(Michael Strain)指出：「四十年來，只要有人問起，他就會對任何願意傾聽者重複這套理論。公平地說，這種看待國際貿易的方式確實非常直觀。」

斯特蘭表示，經濟學學生常展現與特朗普相似的直覺性經濟思維，教授們面臨的重大挑戰正是說服他們這種理解存在謬誤。

儘管特朗普憑藉顛覆共和黨數十年自由貿易傳統的立場掌控黨內話語權，斯特蘭認為其並未真正說服持懷疑態度的立法者、商界領袖和經濟學家。



特朗普和日本首相安倍

關鍵分歧仍在於：特朗普將外國進口視為有害、用貿易逆差規衡量政策成敗、以及認為美國經濟理想狀態應僅進口本土無法實體生產的商品。斯特蘭認為，威脅對美國盟友加徵關稅可能壓制商業投資並削弱國際同盟關係。

特朗普首任總統任期內國家經濟委員會(National Economic Council)首席經濟學家約瑟夫·拉沃爾尼亞(Joseph LaVorgna)認為，外界過度聚焦關稅議題，卻未充分理解特朗普試圖達成的整體戰略目標。

他指出，總統意在重振國內產業，尤其是高科技製造業。

拉沃爾尼亞解釋，政府團隊認為若能結合鬆綁監管、降低能源成本與國會立法通過的企業減稅政策，關稅可有效吸引更多企業赴美設廠。

「作為商界出身且重視交易實效者，特朗普總統深諳關鍵——自由貿易理論雖佳，但現實世界需要公平貿易與平等競爭環境。」

目前拉沃爾尼亞押注特朗普策略正確。很少有共和黨人公開反對總統，尤其是在他要求大家對他的計劃保持忠誠的情況下。

不過部分沉默者深知選民眾可能承受物價上漲衝擊，仍期望能說服特朗普放棄實施其鍾愛的關稅政策。(BBC)

HYPERTECH (創立於 1988)
IT Surveillance Solution Provider

海旺中文電腦

- ★ 專精維修電腦太慢或任何電腦問題
- ★ 記憶體，固態硬盤升級
- ★ 安裝微軟 Office 2021 PRO \$88 (終生使用執照)
- ★ iPhone 維修

二手電腦大批發
唯一講中文的電腦商店

週一至週五: 10:00 AM - 6:00 PM
週六、週日: Closed

913-341-7735

9816 W. 87th St.
Overland Park, KS 66212

以馬內利華人浸信會
Emmanuel Chinese Baptist Church

周日聚會時間

9:30 AM 英文主日崇拜
中文主日學

10:50 AM 中文主日崇拜
英文主日學
兒童主日學

周六 1:30-3:30 中文學校

10101 England Drive
Overland Park, KS 66212
www.ecbckc.org
ecbc@ecbckc.org
913-599-4137

誠聘居家手工人員

居家手工工作，配送上門
不收取任何押金費用，按件結算，適合退休人員和寶媽的工作。有意聯繫

816-427-2323

堪城新聞

堪城分類廣告請洽:

913-850-0781
314-991-3747

服裝倉庫招聘收發貨工人一名。

要求簡單英文，工作細心。

\$17/Hr。三月後公司提供全額醫保和年假。

West 85 street,
Overland Park

551.208.2336